

Vermarktung von PV-Anlagen – Das Photovoltaikforum als Anbieter



Inhalt

- Was?
- Warum?
 - Perspektive der potenziellen Kunden
 - Perspektive der Installateure
 - Perspektive PV-Forum
- Unser Fazit



Was? PV-Anlagen als neues Angebot des Photovoltaikforum

Was?



Paket 1



Paket 2

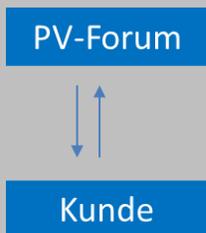


Paket ...



- Standardisierte PV-Pakete (optional und wenn explizit gewollt auch mit Speicher)
 - Vordefinierte Komponenten
 - 3 bis 20 kWp in 330 Watt Stufen

Wie?



- PV-Forum als Vertragspartner für den Kunden.
- Realisierung durch Generalunternehmer

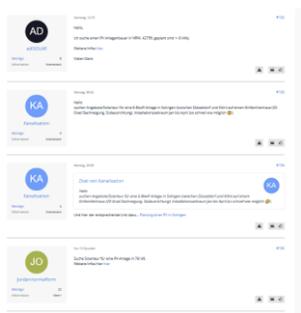
- Für die Realisierung des Modells brauchen wir einen starken und verlässlichen Partner, der Komponenten und Logistik organisiert. Mit einem solchen Partner sind wir im Gespräch.
- Die Montage vor Ort macht der lokale Solarteur.



- Wir streben ein Modell an, das Stadtwerke und Co. schon seit langem verfolgen.
- Die wesentliche Unterscheidung wird hier die Marktnähe des PV-Forums sein (Dach voll machen, Speicher ist nicht wirtschaftlich aber kann man als Hobby schon machen, marktfähige Preise)



Warum? Perspektive der potenziellen Kunden



- Nicht jeder Interessent bekommt ein gutes Angebot!
<https://www.photovoltaikeforum.com/thread/83856-suche-nach-photovoltaik-angeboten/?postID=1972069#post1972069>

LEW Solarpaket 30

€ 24.999

Modulanzahl
30 (9,9 kWp)

Energiemanager
enthalten

Batteriespeicher
6 kWh

Installation
inklusive¹

Option: Ladebox²
Ja, gegen Aufpreis
(Kombivorteil)

Option: LEW SolarCloud⁴
Ja, kostenpflichtig möglich

Informationen anfordern

- Es geht günstiger...10 kWp mit 9,9 kWh Speicher für 25.000 Euro
- Wir sehen im Markt einige Mondpreisangebote und sind sicher, dass das auch besser geht.

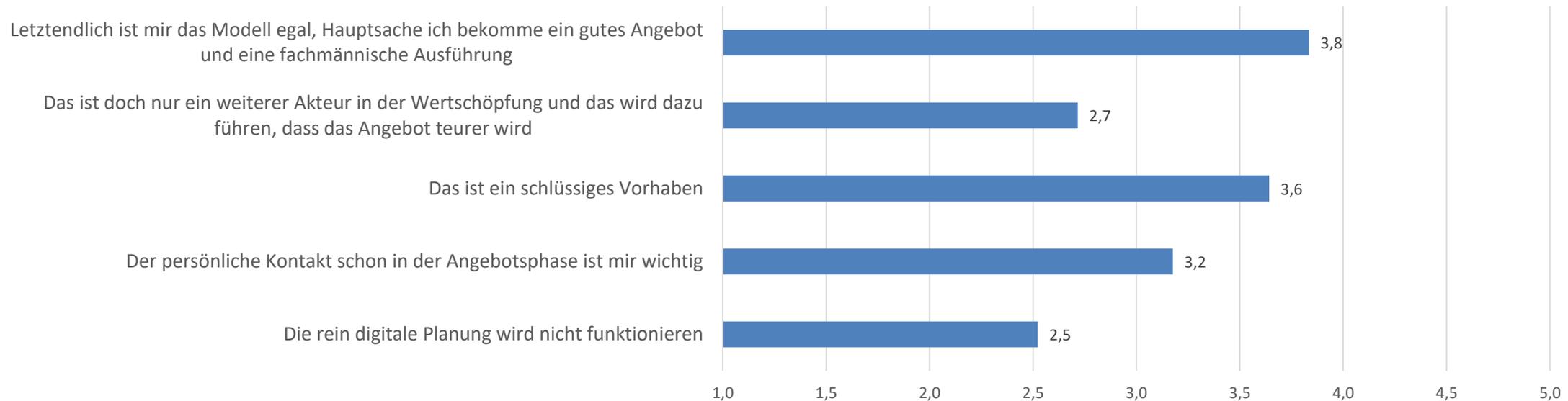


- Viele Interessenten bekommen gute Angebot von guten Solarteuren, aber viele Interessenten bekommen auch nichts oder komische Pakete...



Warum? Perspektive der potenziellen Kunden

Wir überlegen aktuell selbst aktiv zu werden und stellen uns folgendes Modell vor: Wir übernehmen die Planung der Anlage und den gesamten Angebotsprozess. Das machen wir komplett digital anhand von Fotos. Wenn das Angebot passt, dann würden wir die Realisierung an einen Partner vergeben, der auf Logistik und Installation spezialisiert und die Anlage zusammen mit einem regionalen Installateur für uns realisiert. Unser Partner würde vor Installation der Anlage die Planung natürlich noch abnehmen. Wir glauben, dass wir die Planung dadurch effektiver machen und der Solarteur bzw. Elektriker kann sich auf seine eigentliche Aufgabe konzentrieren, also die Installation der Anlage und eben nicht den Vertrieb. (Bitte bewerte folgende Statements auf einer Skala von 1-5)

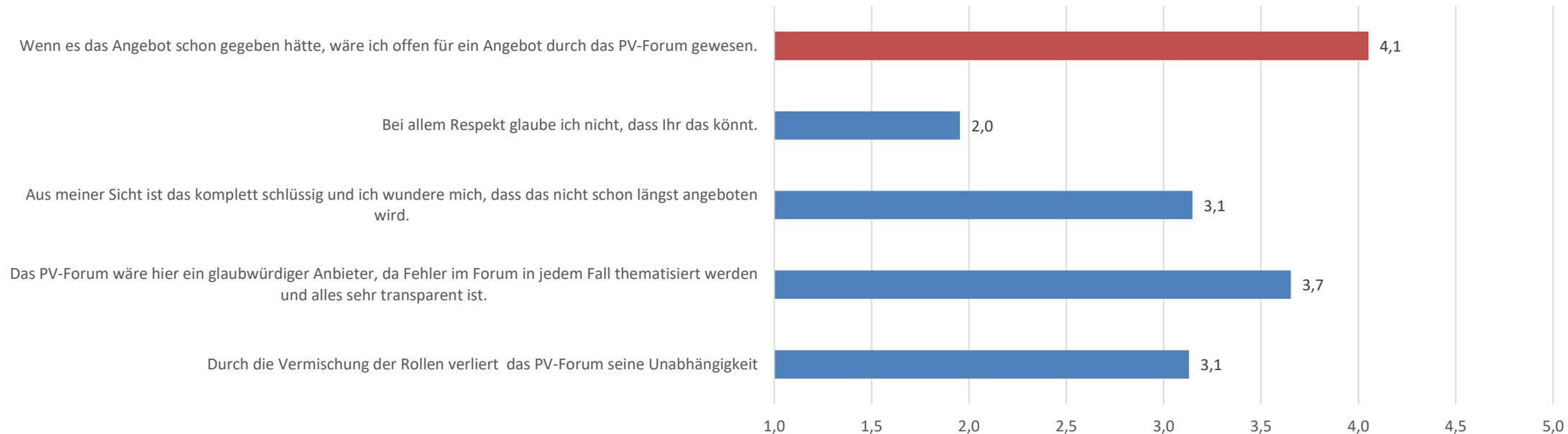


- PV Interessenten (für die wir das Angebot ja machen) denken, dass das ein schlüssiges Vorhaben ist.



Warum? Perspektive der potenziellen Kunden

Nun würde es uns noch interessieren, wie Du das PV-Forum als möglichen Anbieter für ein solches Modell siehst. Bitte bewerte folgende Statements auf einer Skala von 1-5 (1 = stimme ganz und gar nicht zu | 5 = stimme voll zu)



- PV Interessenten (für die wir das Angebot ja machen) denken, dass das ein schlüssiges Vorhaben ist.



Warum? Perspektive von Installateuren

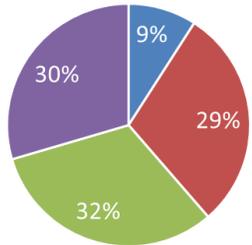
- Mit dem Angebot gehen wir ein Stück weit in Konkurrenz zum klassischen Solarteur
- Ein guter Solarteur hat heute allerdings eher das Problem, dass die Auftragsbücher zu voll sind.
- Wir glauben allerdings, dass Solarteure auch von dem Modell profitieren können, da
 - keine Vororttermine für Angebote gemacht werden müssen, die dann nicht gebaut werden
 - Papierkram entfällt
 - Der Fokus auf dem Kerngeschäft liegen kann
 - Die Montage natürlich auch gut bezahlt wird und man sich nicht mit dem Komponentengeschäft auseinandersetzen muss...



- Man kann es nicht jedem Recht machen und für einige Solarteure bedeutet unser Angebot Konkurrenz
- Allerdings muss ein guter Solarteur keine Konkurrenz fürchten
- Zudem sind wir offen für eine Kooperation mit Installateuren

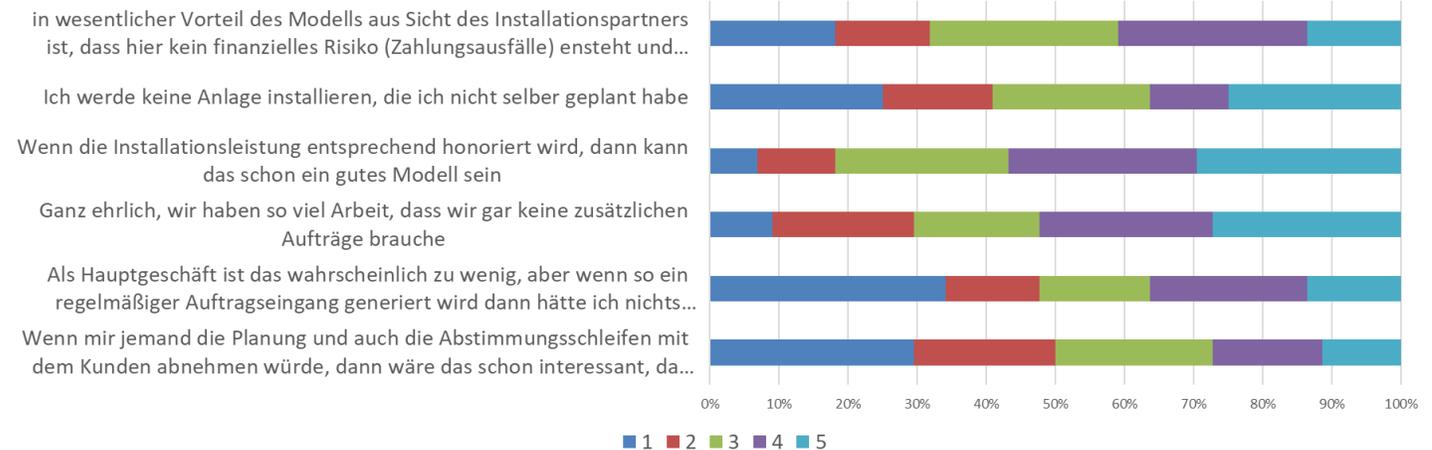
Warum? Perspektive von Installateuren

Angenommen wir bieten das Modell an



- Bin dabei
- Kann ich mir vorstellen, wenn die Rahmenbedingungen stimmen
- Bin skeptisch, aber ich würde dem Modell eine Chance geben
- Bin raus

Nehmen wir einfach mal an, dass das Modell funktioniert und Du bist / Ihr seid in der Rolle der Installationspartner. Uns würde interessieren, wie Du die nachfolgenden Punkte auf einer Skala von 1 bis 5 bewertest (1 = stimme nicht zu | 5 = stimme voll zu)



- Man kann es nicht jedem Recht machen und für einige Solarteure bedeutet unser Angebot Konkurrenz
- Allerdings muss ein guter Solarteur keine Konkurrenz fürchten
- Zudem sind wir offen für eine Kooperation mit Installateuren

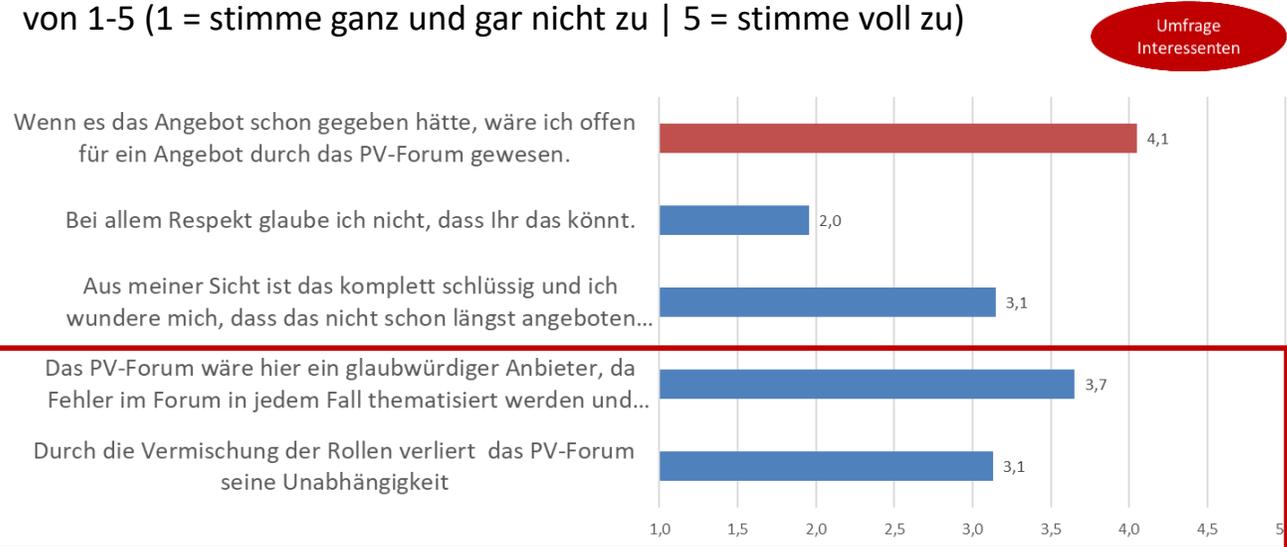


Warum? Perspektive PV-Forum



Ja, mit dem Angebot verfolgen wir auch ein monetäres Interesse und das ist auch komplett legitim, dass man für eine Leistung Geld bekommt.

Nun würde es uns noch interessieren, wie Du das PV-Forum als möglichen Anbieter für ein solches Modell siehst. Bitte bewerte folgende Statements auf einer Skala von 1-5 (1 = stimme ganz und gar nicht zu | 5 = stimme voll zu)



- Zentrales Argument gegen eine Aktivität wäre der Verlust der Unabhängigkeit.
- Diesen Verlust der Unabhängigkeit sehen wir nicht, da auch unsere Angebote offen diskutiert werden können/sollen.
- Da Fehler unsererseits im Forum tatsächlich schneller und lauter thematisiert werden als bei anderen.



- Wir haben uns Gedanken um das Thema unabhängige Diskussionsplattform gemacht und sehen diese in keiner Weise gefährdet.
- Es ist nichts Anrüchiges dabei die Reichweite des Forums zu nutzen und damit auch Geld zu verdienen.



Unser Fazit

Kundenwunsch / Nachfrage

Lösungsangebot

K.O. Kriterien

Wettbewerbsfähigkeit

 • Die Wettbewerbsfähigkeit müssen wir jetzt nachweisen

